

Termékei, szolgáltatásai számára új piacokat keres? Versenyképessége növeléséhez új beszállítókra van szüksége?

A nemzetközi kapcsolatok számos versenyelőnyhöz juttatják a vállalkozást, azonban az eltérő piaci szokások, a földrajzi távolságok, az idegen nyelvek ismerete újabb és újabb kockázatot jelentenek az üzletfejlesztésben. Az Európai Bizottság, ezen kockázatok csökkentése, valamint a kis-és középvállalkozások szakértői támogatása érdekében indította el az Enterprise Europe Network hálózatát. A Hálózat tanácsadói több mint 60 országban kötik össze a helyi szakértelmet a nemzetközi piacokkal.



Bővítse nemzetközi kapcsolatrendszerét az Enterprise Europe Network segítségével!

Az Enterprise Europe Network tanácsadási szolgáltatásai az üzletfejlesztés szinte valamennyi területén igénybe vehetők:

- Exportpiaci információk
- Nemzetközi üzleti partnerkeresés
- Nemzetközi rendezvények: konferenciák, képzések, üzletember találkozók, szakmai tanulmányutak
- Exportösztönzési programok, pályázatok, tőkebevonási információk

Magyarországon a Hálózat szolgáltatásai 8 szervezet együttműködésében, az ország 10 pontján érhetőek el. Keresse az Önhöz legközelebb eső irodánkat!

- 150 megállapodás/év
- Több ezer elégedett KKV
- 10 iroda
- 100+ mélytanácsadás/év

VEGYE FEL VELÜNK A KAPCSOLATOT! HEPA Magyar Exportfejlesztési Ügynökség Nonprofit Zrt.

www.enterpriseurope.hu

1027 Budapest, Kacska utca 15-23.

✉ eeninfo@hepa.hu
☎ +36 20 280 2546

3300 Eger, Hatvani kapu tér 7.

✉ eeneger@hepa.hu
☎ +36 20 239 5860



www.enterpriseurope.hu



HEPA

Magyar Exportfejlesztési
Ügynökség



HEPA

Magyar Exportfejlesztési
Ügynökség



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

NEMZETKÖZI ÜZLETFEJLESZTÉS

A sikeres üzletfejlesztés alapja a rövid-, közép- és hosszú távú célok kitűzése. Az Enterprise Europe Network tanácsadói, külső szakértőként támogatják a vállalkozás vezetőit a reális célok meghatározásában, elősegítik a célpiacok kiválasztását, a célok eléréséhez szükséges erőforrások számbavételét. A tervek elérését személyre szabott szolgáltatásokkal segítik elő.

Nemzetközi partnerkeresés


60+ országban
3000+ tanácsadó
üzleti és személyes kapcsolatrendszere



Naprakész információk, élő kapcsolatok
Az EEN a kvv-k nemzetközi piacra lépését 60 országban, több mint 3000 munkatársának kapcsolatrendszerével, piacismeretével támogatja. A tanácsadók a naprakész piaci információkon túl, célzott partnerkereséssel segítik az új üzleti, technológiai és K+F megállapodásokat. Találjon Ön is megbízható üzleti partnerekre!



Online kapcsolatépítő fórumok



A világ legnagyobb üzleti adatbázisa

Partnerkereső adatbázisunkban egyaránt hirdethet és böngészhet. Az ajánlatok hitelességét, a hirdető megbízhatóságát munkatársaink minden esetben ellenőrzik, a tárgyalásokat szakértelmükkel támogatják. Találjon Ön is új beszállítókat, új bevételt a világ több mint 60 országából!



Üzleti delegációk szervezése

A sikeres üzletkötéshez elengedhetetlen a kölcsönös bizalom kialakítása. Az üzlet-ember találkozók során lehetőség nyílik egymás megismerésére a kapcsolódási pontok feltérképezésére. Ország és iparág szerint szervezett üzleti útjaink során a vállalkozások betekintést nyernek a célpiac sajátosságaiba.

Partnerkereső adatbázis és célzott partnerkeresés



Piaci információk



Helyi szervezetektől szabályozási információk

Gazdasági, jogi tudnivalók



EU-s kezdeményezések

Finanszírozási tanácsadás

Befektetők keresése és pályázati források

K+F partnerkeresés

A nemzetközi kapcsolatok építése a K+F területen jelentős versenyelőnyhöz juttathatja a vállalkozást. Vegyen részt a közös munkában!

